

15 de ENERO de 2016

Bufete Escura detecta un aumento de las ventas de cava en el mercado interior y un retroceso en las exportaciones

Tweet Share 1 Compartir 1 G+ 0 Share

LAWYERPRESS



62 bodegas vinculadas al sector del cava asistieron a la jornada organizada por Bufete Escura, Pimecava e Institut del Cava en la sede del Consell Regulador del Cava en Vilafranca del Penedès (Barcelona) en la que se presentó el informe económico financiero del sector.

El informe económico financiero del sector del cava elaborado por el Bufete Escura y presentado ayer en Vilafranca del Penedès analiza los principales parámetros y números del sector del cava para el periodo 2011-2014, destacando un aumento del 7,5% de la venta de cava en el mercado interior en 2014 en relación al año anterior con un total de 87,6 millones de botellas. Por el contrario, el estudio detecta una disminución del 3,3% en las exportaciones de cava en 2014 con un total de 154 millones de botellas vendidas principalmente a Alemania, Bélgica, Reino Unido, Estados Unidos y Japón.

Según explicó el director de Bufete Escura, Fernando Escura, el informe también recoge como la media del gasto de personal difiere en gran medida según el tamaño de la empresa, situándose en las empresas grandes del sector en el 11%, mientras que en la empresas pequeñas de carácter familiar en un 30%.



Premios Puñetas 2105. Gala de entrega de los Premios Puñetas 2015



El 4 de noviembre se celebró el acto de entrega de la V Edición de los Premios 'Puñetas' de ACIJUR en la Asociación de la Prensa de Madrid (APM), que reunió, como todos los años, a una nutrida representación...

COLABORACIONES

Jesús Moreno

A vueltas con la custodia compartida



Bárbara Román

Responsabilidad por daños a la empresa de los consejeros que no cumplen sus obligaciones legales



Elena Núñez Herrera

El lobo está aquí



Miguel Angel Herrera

La administración en las Sociedades de Capital según la propuesta de nuevo Código Mercantil de la Comisión General de Codificación



Seguir 386

Menu

Contacto

Nosotros

MARKETING
COMUNICACIÓN
Q-LAWYER
INTERNET
FORMACIÓN
RRHH
EVENTOS
DIRECTORIO

LP emprende
BLOGS

Noticias de Despachos
Operaciones
Vida Colegial
Comunidad Legal
Sistema Judicial
Internacional
Arbitraje
Mediación
TIC
Abogados Jóvenes
Entrevistas
Colaboraciones / Opinión

Finalmente, el estudio determina que se consolida la venta del cava de calidad brut nature y brut, que representan ya en su conjunto el 80% en el mercado interior.



BLOGOSFERA

Hans A. Böck

¿Se ha roto el techo de cristal?



Miguel Recio

¿Qué nos espera en protección de datos en (enero de) 2016?



Anna Marra

Mis propósitos si fuese socio director de un despacho



José Ramón Moratalla Escudero

¿Es el videoblog la herramienta de comunicación y marketing que necesitan los abogados?



Ahora es el momento de la práctica
APRENDE A ACTUAR EN SALA

II Máster Jurister Civil

ESCUELA DE TÉCNICA JURÍDICA



INSCRÍBETE YA



Más titulares

El CGAE elige a su primera presidenta con Victoria Ortega

Madrid toma medidas urgentes ante las disfunciones generadas por la implantación del 'papel cero'

Garrigues incorpora en México a dos nuevos socios

Bufete Escura detecta un aumento de las ventas de cava en el mercado interior y un retroceso en las exportaciones

GB Consultores Financieros, Legales y Tributarios en el Instituto Valenciano para el Estudio analizan el testamento empresarial

Metricson lanza el primer programa de apoyo legal a startups de España

más titulares en la portada

Guía de Servicios LAWYERPRESS

